

ROBERT CRAVEN

'The Entrepreneurship Guru' and one of the most authoritative voices on development strategies for independent businesses

LONDON
SPEAKER
BUREAU



Robert menghabiskan lima tahun menjalankan program pelatihan dan konsultasi untuk bisnis wirausaha di Warwick Business School. Menjalankan konsultasi sendiri sejak tahun 1998, ia sekarang menjadi salah satu pembicara kewirausahaan yang paling terkenal dan dicari di Inggris.

Dia tidak penuh dengan retorika teoretis; ia menawarkan solusi praktis - hasil bisnis yang nyata. Pekerjaan Robert di bidang pemasaran dan strategi telah dipublikasikan secara luas dan ditindaklanjuti oleh ribuan bisnis yang sedang tumbuh. Rekam jejak Robert dalam membantu bisnis sangat mengesankan. Tambahkan ke pengalamannya yang luas di tingkat dewan dan Anda akan memahami bagaimana dan mengapa dia secara unik menambah nilai untuk semua bisnis yang bekerja dengannya.

Topics

- Business
- Consultant
- Entrepreneurship
- Marketing
- Strategy

Di samping banyak keterlibatannya dalam berbicara, Robert juga melakukan pekerjaan konsultasi, dan merupakan mentor pribadi bagi para pemimpin sejumlah bisnis yang sedang berkembang di Inggris. Robert mengelola The Directors 'Centre, perusahaan konsultan manajemen pemenang penghargaan. Di samping banyak keterlibatannya dalam berbicara, Robert secara pribadi bekerja dengan daftar klien pribadi terpilih, bertindak sebagai mentor bagi direktur pelaksana atau dewan direksi. Biasanya ini adalah bisnis yang tumbuh cepat, kebanyakan dari mereka telah memenangkan penghargaan untuk kinerja bisnis mereka yang luar biasa.

Klien terkini meliputi: AirBus, Barclays, Land Rover Jaguar, Microsoft, BlackBerry, Warwick dan Cranfield Business Schools, E. ON, Nando, Serco, Tenon, Counter Kantor Pos, Departemen Inovasi & Keterampilan Bisnis (BIS), Virgin, Ritz Carlton dan Sandal ...

Sebagai pembicara, Robert menunjukkan kepada Anda dan tim Anda apa yang perlu Anda lakukan untuk menumbuhkan dan mengembangkan bisnis Anda. Pesannya bekerja dalam dua arah: dia menunjukkan kepada bisnis yang sedang berkembang bagaimana menjadi lebih seperti bisnis; dia menunjukkan kepada perusahaan multinasional bagaimana menjadi lebih gesit. Robert menyampaikan pesannya dengan cara yang lurus, jujur, dan jujur - cara yang Anda dan tim Anda akan pahami. Dia membantu perusahaan saat mereka menghadapi tantangan pertumbuhan, menunjukkan bagaimana mengembangkan dan menerapkan strategi yang berfokus pada pelanggan dan profitabilitas. Buku-bukunya telah digambarkan sebagai 'benar-benar inspiratif' oleh The Independent.

Subjek Spesialis:

- **10 Hal Yang Harus Dilakukan Dalam Sepuluh Hari Berikutnya: Untuk Meningkatkan Keuntungan Penjualan**
- **Uang Tunai dan Pelanggan**

- **Pemasaran yang Cerah? Mengapa Orang Harus Mengganggu Untuk Membeli Dari Anda?**
- **Lebih Banyak Keuntungan? Cara Meningkatkan Penjualan Dan Untung Secara Signifikan**
- **Bisnis Pakar? Cara Menarik Dan Mempertahankan Klien Cemerlang**

info@londonspeakerbureau.my +603 2301 0988