
TONY MORRIS

Helping sales teams triple their conversion rates in under 12 weeks

LONDON
SPEAKER
BUREAU



Topics

- Author
- Business
- Management

Tony Morris adalah ahli strategi konversi, penulis 5 buku, bekerja dengan organisasi dan pemimpin untuk mengajukan pertanyaan yang lebih baik dan mendapatkan hasil yang lebih baik. Buku pertamanya, Kopi untuk penutup, adalah buku terlaris #1 untuk telesales di Amazon dan edisi ke-2, diluncurkan pada Maret 2023 dan diterbitkan oleh Wiley.

Dia menghadirkan teknik yang dapat ditindaklanjuti, praktis, dan nyata yang dapat diterapkan audiens sehari setelah acara Anda dan mendapatkan hasil instan. Tony Morris melakukan PANGGILAN PENJUALAN LANGSUNG di atas panggung, kepada prospek impian penonton, untuk mendemonstrasikan teknik yang dia ajarkan.

Dengan keberhasilan selama lebih dari 25 tahun dalam penjualan yang bekerja di tingkat teratas, Tony Morris telah mengembangkan metodologi penjualannya, 'Prinsip Filsafat ASK', di mana dia membantu organisasi dan pemimpin Menarik prospek yang tepat, Memecahkan tantangan terbesar mereka, dan Mempertahankannya seumur hidup. Tony Morris telah membuktikan metodologinya dapat diterapkan di setiap vertikal, setelah membantu organisasi di 62 industri.

Tony Morris membantu pemimpin Penjualan, dan profesional Penjualan di semua tingkatan, baik B2B maupun B2C; bekerja dengan mereka untuk meningkatkan tingkat konversi mereka, meningkatkan moral mereka dan meningkatkan produktivitas mereka.

Hasilnya adalah, organisasi melihat hasil yang nyata dan peningkatan numerik dalam nilai pesanan rata-rata pelanggan mereka, peningkatan pendapatan mereka dan transformasi pelanggan menjadi penggemar yang mengoceph, yang akan merekomendasikan mereka untuk tahun-tahun mendatang.

Klien termasuk Vitalitas, Biro Saran Hipotek, Villeroy & Boche, IHG, Wren Kitchens, Oakley, dan Savills.

Artikel Tony telah muncul di publikasi termasuk Forbes, Evening Standard dan Winning Edge.

Tony terpilih dalam 50 pembicara penjualan Teratas di Dunia pada tahun 2021 dan dilantik ke dalam Sales Hall of Fame, dan yang lainnya termasuk Jeb Blount, Victor Antonio.

Di podcast Tony, Confessions of a serial seller, dia telah mewawancarai 100 penjual paling sukses di dunia.

info@londonspeakerbureau.my +603 2301 0988