

AARON ROSS

LONDON
SPEAKER
BUREAU

- Business growth and sales expert, best selling author of Predictable Revenue



Aaron Rossは、予測可能な収益のベストセラー作者です。Salesforce.comの1億米ドルのベストプラクティスでビジネスをセールスマシンに変えましょう。「シリコンバレーの販売聖書」と呼ばれるこの本は、2年以上にわたりAmazonのテレマーケティングリストで第1位になっています。

ロスはPredictable Revenueを設立しました。これはB2B企業の売上高の3倍の成長と自己管理型のセールスチームの創設を支援するコンサルティング会社です。彼はまたPebbleStormの創設者でもあり、幸福とお金を組み合わせることによって1億人の人々が「楽しむことでお金を稼ぐ」のを助けています。

Topics

- Management
- Marketing
- Motivation
- Sales

予測可能な収益とPebbleStormの前は、ロスは10億米ドルのベンチャーキャピタル会社であるAlloy VenturesのEIR(Entrepreneur-in-Residence)でした。Alloyの前は、Salesforce.comで、革新的なCold Calling 2.0のセールスプロセスとチームを作成し、Salesforce.comの収益を1億米ドル増加させました。また、オンライン機器リース市場であるLeaseExchangeのCEOでもありました。

ロスはスタンフォード大学を卒業し、元アイアンマントライアスリートでボルダリアウトドアサバイバルスクールを卒業しました。