

GERALD RATNER

LONDON
SPEAKER
BUREAU

- Famous entrepreneur, founder of 'Gerald Online'



Topics

- Business
- Management

Gerald Ratnerは、イギリスの大手ジュエリーチェーン企業Ratners Jewelleryの元億万長者の最高経営責任者として最もよく知られています。

Gerald Ratnerは、Petticoat Lane Marketでの少年時代の経験に基づいて、彼のビジネス哲学を立てました。彼は「最大の声を出して最高のオファーを出したと思われる人々が最も売れた」と述べた。これに基づいて、彼は1980年代の間に非常に成功した宝石商のチェーンRatners Jewelleryを作り上げました、そして彼は最高経営責任者でした。店は、値下げされた値下げ品を広告する蛍光オレンジのポスターを展示することによって、そして低価格帯を提供することによって、以前は固まっていなかったジュエリー業界に衝撃を与えました。

Gerald Ratnerは、80年代半ばにファミリージュエリーチェーンを引き継ぎ、英国で最も有名なビジネスマンの一人となりました。彼は、1300万ポンドの売り上げを誇る130店舗から、2,500店舗の売り上げと12億ポンド以上の売り上げを誇る上場企業に変身させました。1990年までにRatner'sは世界最大の宝飾品小売業者となり、利益は1億2,000万ポンドを超えました。

彼が自社の製品とM&Sのエピサンドイッチを比較した広く報告されているガフを受けてGeraldは事業の売却を余儀なくされた。事実上何もない状態にまで縮小され、銀行や将来の雇用主に敬遠され、彼はやがて自分を迎えに行き、戻ってきました。インターネットジュエリー事業は現在、この分野で最大であり、おそらくハイストリートへの回帰を予測している。その後、RatnerはヘルスクラブやGerald Onlineと呼ばれるオンライン宝石店のコラボレーションなど、新しく小規模な事業を立ち上げました。

彼の財産を振り向けた後、Geraldは典型的な勇気とジェットコースターの旅についての多くのユーモアについて話します。彼が『史上最高の50のミス』のThe Sunのリストを作り出すとき、彼は笑顔さえ上げます - 彼は最高にランクされません！

彼は現在、英国最大のオンラインジュエリービジネスGerald Onlineを運営しています。

フィードバック：

「回復力、自己批判的なユーモア、そして「してはいけないこと」における教訓の魅力的な展示。ジェラルドは私たちの期待をすべて上回った。」

-KPMG

「ジェラルドは優秀だった。私たちは彼を推薦することにためらうことはない。」

-トヨタ